

HET Register

Vakblad van het Register Belastingadviseurs

REGISTER ■

BELASTING ■

ADVISEURS ■

april 2023 | nummer 2



**Jacco Vonhof, voorzitter
MKB-Nederland:
'Blij met het RB erbij'**

Rechtsbescherming bij de douane: het houdt bepaald niet over
Stella-aanpak Belastingdienst - voor klanten in complexe situaties
In gesprek met de commissie Omzetbelasting

Voorzitter Commissie Omzetbelasting Ad Fruijtier:

'Als er iets gevoelig is voor fraude dan is het omzetbelasting'

De Commissie Omzetbelasting (btw) is één van de zeven vakinhoudelijke commissies die het bureau van het Register Belastingadviseurs ondersteunen. Deze commissies, die bemenst worden door RB-leden, buigen zich vanuit hun eigen expertise over diverse fiscale onderwerpen. Wie zijn de leden van de Commissie Omzetbelasting, wat drijft hen en welke thema's hebben hun aandacht?

Door **Sandra van den Nieuwenhof**

Sinds 2021 zijn de vakinhoudelijke commissies ingebed in de verenigingsstructuur, waardoor de expertise van de leden formeel een plek heeft gekregen bij het naar buiten treden van de vereniging. De Commissie Omzetbelasting bestaat vooralsnog uit twee leden: voorzitter Ad Fruijtier en Rick Franke. Ze zijn voor uitbreiding in gesprek met een Jong RB-lid. 'Voorlopig trekken we de kar met zijn tweeën maar dat kan heel snel met drieën zijn', aldus Ad.

De commissie bestaat bijna twee jaar. Ad en Rick zijn van het begin af aan de kartrekkers van deze commissie. Ad zat voorheen in de commissie wetsvoorstellen, van waaruit deze vakinhoudelijke commissies zijn ontstaan. 'Het was destijds logisch dat de mensen van deze commissie de eerste voorzitters werden van de vakinhoudelijke commissies, omdat zij al heel veel werk verzet hadden', licht Ad toe. Rick werd op zijn beurt gevraagd door Ad. Rick: 'Bij het RB bestaat er een vrij harde kern van btw-specialisten, daar kennen wij elkaar van, we werkten al veel samen.'

Is er een onderwerp in de omzetbelasting waar de RB-leden extra alert op moeten zijn?

Ad: 'Ik zou zeggen: artikel 1 tot en met 55 Wet op de omzetbelasting 1968, ha, ha, alles dus. Het is heel breed. Wees alert, alles wat de klant doet heeft gevolgen voor de omzetbelasting.'

Rick: 'Bij het RB bestaat er een vrij harde kern van btw-specialisten, daar kennen wij elkaar van, we werkten al veel samen.'

Rick: 'Als een ondernemer alleen maar omzetbelasting hoeft af te dragen over zijn verkopen en omzetbelasting af kan trekken over zijn inkopen, klinkt dat eenvoudig. Maar wat is het risico als er iets fout gaat, bijvoorbeeld met de facturen? Je hebt 21% betaald over je inkoop waarvan de aftrek kan worden geweigerd en 21% op je verkoop die geïnd kan worden. Dus je loopt een gigantisch risico als je dat vergelijkt met de directe belastingen waar je rond de 25% betaalt over je winst. Dat zijn heel andere bedragen dan 21% over al je inkopen plus 21% over al je verkopen.'

Ad: 'En als er iets gevoelig is voor fraude dan is het omzetbelasting. Het meest simpele voorbeeld is: ik verkoop iets aan Rick in Duitsland met 0% omzetbelasting. En Rick verkoopt het door in Duitsland. Hij draagt de omzetbelasting dan niet af, terwijl ik dat weet. Dan zegt Rick tegen mij: ik koop bij jou in, maar ik betaal geen



Leden Commissie Omzetbelasting

Mr. A.F. Fruijtier RB (voorzitter)

Ad Fruijtier is salarypartner bij BDO. Hij startte zijn loopbaan na zijn militaire diensttijd bij de controleursopleiding van de Belastingdienst. In 1990 begon hij als controleur Invoerrechten en Accijnzen, waarna hij in 1992 doorstroomde naar Grote Ondernemingen (Belastingdienst) Den Haag, omzetbelasting. In 1993 stapte hij over naar BDO, en werd daar in 2003 partner in de btw-adviesgroep. In 2008 startte hij met een compagnon een eigen btw-advieskantoor, maar keerde vervolgens, op verzoek van BDO, weer terug bij BDO, als salarypartner.

In de periode 1992- 1998 volgde hij de Opleiding Federatie Belastingadviseur en deed de kopstudie Fiscaal Recht aan de Universiteit Leiden (2001-2003). Bij het RB bekleedde hij diverse functies; hij was o.a. actief bij de commissie wetsvoorstellen, was afgevaardigd bij het CFE, en was bestuurslid.

Mr. R. Franke LLM RB

Rick Franke is eigenaar en oprichter van Franke BTW Specialisten. Hij begon als (net) 17-jarige in 1986 bij de Belastingdienst en volgde de opleiding commies der controle omzetbelasting. Na zijn militaire diensttijd ging hij naar Grote Ondernemingen (Belastingdienst) in Amsterdam. Daarna kwam hij als inspecteur terecht bij de Verzekeringsgroep (Belastingdienst), ook omzetbelasting. Vervolgens ging hij in 1996 namens de Belastingdienst twee jaar naar Curaçao om te helpen een indirecte belasting in te voeren. Ondertussen was hij in 1992 gestart met de studie Fiscaal Recht aan de Universiteit van Amsterdam. Na zijn terugkeer in 1998 naar Nederland rondde hij zijn rechtenstudie in 1999 af. Van 2000 tot 2007 werkte hij bij KPMG Meijburg. Daarna begon hij in 2007 voor zichzelf met een compagnon. Dat bedrijf ging op in een Amerikaanse firma, waar hij als partner aan verbonden was. In 2014 ging hij weer aan de slag als zelfstandig adviseur.

omzetbelasting over de doorverkoop. Dus het wordt een iets andere prijs, want ik hou er iets meer aan over. Ja, maar dan loop je wel meer risico. Dit kan ook met allerlei carroussels en zo. Maar dan wordt het een heel technisch verhaal. Als je als internationaal handelende ondernemer een aanbod krijgt wat te mooi is om waar te zijn, dan is het meestal ook niet waar. Wees er dan heel alert op dat er ergens in de keten gefraudeerd kan worden, waarvoor jij dan aansprakelijk kunt zijn.'

Waarom zitten jullie in deze commissie?

Rick: 'Een van mijn belangrijkste drijfveren is de kennis over de omzetbelasting binnen het RB vergroten. De omzetbelasting is een andere soort belasting dan de directe belastingen. De omzetbelasting is een transactie-

belasting en daar moet je heel anders tegenaan kijken. Wij volgen meer de transacties en een specialist directe belastingen kijkt meer naar de cijfers en de winst. Onze insteek is meer civielrechtelijk. De kennis vergroten van onze RB-collega's in de algemene praktijk over de omzetbelasting, ook in verband met de signaleringsfunctie, vind ik heel belangrijk. Zowel in nationaal als internationaal verkeer. Bij internationale vraagstukken snapt iedereen dat er een specialist nodig is, maar op nationaal niveau kan het ook soms heel ingewikkeld zijn. Zo hebben veel non-profitinstellingen een moeilijke btw-problematiek in verband met vrijstellingen en subsidies. Daar wordt vaak overheen gekeken. Je moet wel kunnen signaleren waar iets een probleem kan zijn.'

Ad: 'Ik sluit ik me aan bij Rick. Ik zou het al fijn vinden

als mensen meer nadenken over de omzetbelasting en meer bewustzijn krijgen over de omzetbelasting, want ik denk dat mensen daar te makkelijk overheen stappen. Alles wat je op een dag doet heeft gevolgen voor de omzetbelasting. Men is zich niet bewust van de belangrijke plaats die deze belasting inneemt. Ik wil dus de omzetbelasting wat meer in de schijnwerpers zetten. Een tweede belangrijke reden is dat ik het leuk en gezellig vind. Het is wel zo leuk als je mensen ontmoet die hetzelfde doen, die begrijpen waar je werkinhoudelijk mee bezig bent, en die het leuk vinden om daarover in een open sfeer met elkaar van gedachten te wisselen. Wij overleggen veel, dus als wij ergens tegen aanlopen dan gooien wij dat in de groepsmail van btw-specialisten. Er is altijd wel iemand die je op weg helpt en die je verder brengt. En dat is wat een vereniging ook moet zijn: het is een plek waar je leden ontmoet die dezelfde belangstelling hebben. Dat vind ik erg belangrijk. Ander ben je sponsor van de vereniging, maar geen gebruiker.'

Hoe groot is de schil van btw-specialisten?

Ad: 'Naast de commissie is er een flexibele schil van btw-specialisten van ongeveer dertig personen met wie we overleggen. De harde kern bestaat uit vijftien tot twintig mensen.'

Rick: 'Dit model passen we in principe toe bij alle commissies binnen het RB: om de commissie heen zit een flexibele schil van specialisten die je kunt inschakelen. Wij kunnen met zijn tweeën of straks met zijn drieën ook niet alles natuurlijk. En daaromheen zijn er dan nog de leden.'

Ad: 'Wij hebben als btw-specialisten wel een voorsprong ten opzichte van de andere commissies en specialistengroepen. De groep van btw-specialisten bestond al jaren. Toen ik bestuurslid van het RB was in 2011, wilde ik al meer met de specialisten doen. Ik ben al vrij vroeg begonnen met het organiseren van specialistenbijeenkomsten.'

Hebben jullie een onderlinge taakverdeling afgesproken of doen jullie samen alles?

Ad: 'Wij overleggen altijd samen over wie wat doet. We hebben recentelijk met de directeur fiscale zaken voor de komende tijd wat meer structuur aan onze activiteiten gegeven, maar de afgelopen jaren waren onze werkzaamheden meer ad hoc.'

Wat hebben jullie als commissie tot nu toe bereikt vanaf 2021?

Rick: 'We zijn doorgedaan met onze btw-specialisten-overleggen. Dat deden we al en zijn we blijven doen. Daarnaast keken we als commissie, of met de flexibele schil, naar voorstellen voor aanpassingen van onder andere besluiten en regelgeving vanuit het ministerie van Financiën. Dat ging denk ik wat meer gestructureerd dan voorheen. Dit doen wij in samenwerking met Bureau Vaktechniek dat aan ons vraagt om ernaar te kijken en er commentaar op te leveren. De samenwerking met Bureau Vaktechniek is er ook bij het opzetten van notities en andere documenten die beschikbaar komen voor de leden. Daar zijn we ook meer structureel mee bezig

Ad: 'Naast de commissie is er een flexibele schil van btw-specialisten van ongeveer dertig personen met wie we overleggen. De harde kern bestaat uit vijftien tot twintig mensen.'

geweest, ook al was dat de laatste maanden weer wat minder vanwege personeelstekort bij het Bureau Vaktechniek. We probeerden ook een dag of een middag te organiseren met vragen vanuit de leden die we dan zouden behandelen. Een soort btw-themadag of -middag. Dat hebben we uitgezet, maar daar kwam weinig respons op vanuit de leden. Dat willen we nog een keer gaan proberen want met notities en dit soort middagen vergroot je de kennis van de omzetbelasting bij de leden. We willen ook bij de studiekringen aansluiten om daar een avond of middag te organiseren. Zo druppelt de btw-kennis ook door naar de leden. Er is de afgelopen twee jaar meer structuur gekomen maar ik geef toe dat we nog een beetje zoekende zijn.'

Wat zijn jullie plannen voor de nabije toekomst?

Ad: 'Wij gaan als commissie één keer per maand met z'n drieën overleggen. We bespreken dan wat de afgelopen maand voorbij is gekomen. Wat is belangrijk? Waar kunnen we op aanslaan? En dat communiceren we naar het bureau om daarover dan iets op onze website te laten verschijnen. Daarnaast werken we twee keer per jaar mee aan een podcast en schrijven we één keer per jaar een vakinhoudelijk artikel in Het Register. Dat hoeven we niet per se zelf te doen, dat kan ook iemand vanuit de flexibele schil doen. We leveren commentaar op wetsvoorstellen, besluiten, Prinsjesdag enzovoorts. We werken mee aan een landelijke studiebijeenkomst. Wij zijn signalerend en denken in samenspraak met Bureau Vaktechniek mee met de inhoud van opleidingen. Wij kunnen worden ingezet bij communicatie naar buiten, bij het schrijven van notities, of een lezing. En wij organiseren vier keer per jaar de specialistenbijeenkomst, waar nu ook een verslag van wordt gemaakt voor publicatie.'

Tot slot, hebben jullie nog een boodschap voor de RB-leden?

Ad: 'Een oproep naar de leden: als je een specialisme of een voorliefde hebt voor een van de onderwerpen van de commissies, meld je dan. Voor de schil eromheen of voor de commissie zelf, want sommige commissies zoeken nog leden. Het is niet alleen erg leerzaam maar ook leuk om te doen. Het geeft je een beetje het verenigingsgevoel. En je kunt eens op een andere manier met je vak bezig zijn, je kunt sparren met collega's. Dit geldt voor alle commissies niet alleen voor de Commissie Omzetbelasting. Sluit je aan, meld je bij een commissie en je wordt vanzelf meegenomen.' <<<